

Licence Professionnelle Commerce et Distribution

Niveau de recrutement : BAC +2

Durée de la formation : 1 an

Stage : oui / Alternance : oui

Ouvert en :

- Formation initiale
- Formation continue

Effectif : 24 étudiants



Objectifs de la formation

La Licence Professionnelle **COMMERCE DISTRIBUTION** est le résultat de demandes de très nombreuses entreprises. Toutes ces entreprises expriment le souhait de pouvoir recruter des étudiants(es) formés(es) plus spécifiquement aux exigences et spécificités de la fonction **distribution et gestion de point de vente**, et capables d'assurer **des postes à responsabilité**. Ce souhait fort correspond à des besoins de recrutements importants sur une zone régionale et nationale. Il s'agit de :

- préparer des spécialistes aux fonctions commercialisation et distribution des entreprises.
- former à des fonctions de responsabilités au niveau de la gestion d'un point de vente, dans les secteurs du commerce en général.
- accroître des capacités d'autonomie pour des métiers qui exigent une très forte implication et une très forte réactivité.
- rendre opérationnels des responsables qualifiés(es), capables d'assurer le suivi et le développement de performances commerciales de points de vente ou de parties de point de vente, et également capables de former, dynamiser et promouvoir une équipe de collaborateurs (trices).

Cette formation de Licence professionnelle **COMMERCE DISTRIBUTION** vise le développement des potentiels en vue d'intégrer des métiers et de les faire évoluer en fonction des besoins des entreprises.

Admission en **FORMATION INITIALE** et en **FORMATION CONTINUE**



Enseignements en Licence Professionnelle **COMMERCE DISTRIBUTION**

SEMESTRE 1

UE 1 : COMMERCIALISATIONS DES BIENS ET SERVICES

Analyse du marché de la zone de chalandise	28 h
Marketing des services	21 h
négociation commerciale - Gestion et Animation de la relation commerciale du point de vente	28 h
Anglais du commerce et de la vente-S1	14 h

UE 2 : GESTION DU POINT DE VENTE

Merchandising	35 h
Comptabilité et Contrôle de gestion appliqué au point de vente	28 h
Comportement du consommateur	21 h
Gestion des ressources humaines	14h

UE 3 : ACTIONS PROFESSIONNALISEES 1

Alternance ou projets tuteurés

SEMESTRE 2

UE 4 : DEVELOPPEMENT COMMERCIAL DU POINT DE VENTE

Politique relationnelle et fidélisation	20 h
Management d'équipe - Management et animation d'équipe du point de vente	21 h
Management des résultats / Management des indicateurs de performance commerciale du point de vente	21h

UE 5 : STRATEGIES DE DISTRIBUTION

Anglais du commerce et de la vente-S2	14 h
Stratégies de distributeurs et Environnement Multicanal (Logistique ; Achats ; e-commerce ; circuits)	42h
Communication - Promotion des ventes	21h

UE 7 : ENVIRONNEMENT JURIDIQUE DU COMMERCE

Droit de la distribution	14 h
Droit de la consommation	14 h
Simulation de gestion (jeu d'entreprise)	21h

UE 8 : Actions professionnalisées 2

Alternance ou projets tuteurés

Alternance ou stage en entreprise

TOTAL

377 heures



Enseignements en Licence Professionnelle COMMERCE DISTRIBUTION

Planning et organisation de la formation

En concertation avec les entreprises, la formation est organisée sur un régime d'alternance. Durant la période de formation de septembre à mars, l'alternance est organisée sur le rythme général d'une semaine en formation et une semaine en entreprise. Ensuite du mois d'avril au mois de septembre, la période est totalement en immersion entreprise.

Pour la formule stage de fin d'étude, celui-ci peut se dérouler d'avril à septembre.

Les soutenances de stage et de contrat de professionnalisation ont lieu en deuxième quinzaine de septembre.

Les étudiants(es) ont la possibilité de réaliser cette alternance en contrat de professionnalisation ou en stage alterné. Ce rythme d'études est destiné à privilégier :

- Les dispositifs classiques de l'alternance (contrat de professionnalisation, notamment pour les jeunes étudiants),
- les dispositifs du type période de professionnalisation, Congé Individuel de Formation, pour les publics relevant de la formation professionnelle continue et désirant maintenir parallèlement leur activité professionnelle.

Dans le cadre de la semestrialisation des cours, l'évaluation des étudiants (es) relève d'un contrôle continu intégral. Les modalités retenues (travaux individuels ou de groupe, écrits, oraux) sont communiquées avant chaque cours aux étudiants et dépendent de la matière et des intervenants, universitaires et professionnels

Le planning de la formation est disponible sur demande auprès du service Formation Continue de l'École Universitaire de Management de Clermont Ferrand



Compétences – Métiers – Poursuite d'étude

<p>COMPETENCES ET CONNAISSANCES ACQUISES</p>	<p>En fin de cursus de la Licence Professionnelle COMMERCE DISTRIBUTION, l'objectif est que les diplômé(e)s disposent d'une base de solides connaissances théoriques et pratiques dans le management du point de vente ; Autonomie, rigueur, travail en équipe, sont des qualités fortes chez les titulaires de ce diplôme..</p>
<p>ENTREPRISES & SECTEURS D'ACTIVITES</p>	<p>Les emplois occupés par les diplômés(es) de la Licence Professionnelle COMMERCE DISTRIBUTION, le sont dans des secteurs variés tels que ceux des enseignes de distribution spécialisée, distribution alimentaire et non alimentaire, commerce intégré franchises, indépendants mais aussi d'autres types d'entreprises types PME ; ce sur l'ensemble du territoire national. L'ensemble des enseignes du commerce accueille les diplômés de cette formation. Cela concerne autant le B to C que le B to B.</p>
<p>LES METIERS VISES</p>	<p>La Licence Professionnelle COMMERCE DISTRIBUTION ouvre vers des missions commerciales variées :</p> <ul style="list-style-type: none"> -Assistant Responsable Univers - Manager de petite unité - Responsable de franchise - Animateur de vente - Conseiller en clientèle - Responsable de boutique - Assistant Chef de rayon - Responsable merchandising - autres...
<p>INSERTION PROFESSIONNELLE</p>	<p>La reconnaissance de la qualité du diplôme par le monde professionnel ajouté à un secteur COMMERCE DISTRIBUTION, en permanente évolution amène une insertion facilitée des diplômés.</p> <p>L'enquête insertion des diplômés est disponible sur le site l'Université Clermont Auvergne (UCA)</p> <p>http://www.uca.fr/formation-/insertion-professionnelle/devenir-des-diplomes/</p>



Les plus de la formation

Cette formation est proposée par l'IAE Auvergne qui est une **École Universitaire de Management (EUM)**, membre du réseau des 32 Instituts d'Administration des Entreprises (IAE) existant en France.

Il existe une professionnalisation des étudiant(es) accrue dans cette Licence Professionnelle **COMMERCE DISTRIBUTION**. Le programme de Licence Professionnelle **COMMERCE DISTRIBUTION** offre un niveau de spécialisation très élevé via l'intervention de **nombreux (ses) professionnels (les) très qualifiés (es)**, des **applications terrains, des modules d'insertion professionnelle** et par ailleurs via l'intervention **d'enseignants (es) chercheurs (es) reconnus (es) dans leurs domaines**. Le **nombre d'étudiant(es) est limité** et offre ainsi des conditions optimales pour chaque étudiant(e). **L'alternance ou un stage obligatoire**, en fin de deuxième semestre est également un élément important permettant de renforcer la capacité des diplômés (es) à s'insérer professionnellement. La reconnaissance de la qualité du diplôme par le monde professionnel ajouté à un secteur **COMMERCE DISTRIBUTION**, en expansion se traduit par des offres d'emploi nombreuses. La **Licence professionnelle COMMERCE DISTRIBUTION bénéficie d'excellentes évaluations au plus haut niveau (HCERES)**.

*Parce que l'excellence ne s'achète pas,
elle se construit à l'IAE Auvergne - Ecole Universitaire de Management*



> Lieux d'enseignement

IAE Auvergne - Ecole Universitaire de Management
11, avenue Charles-de-Gaulle CS 20273 63008
CLERMONT-FERRAND



> Contacts

Responsable(s) de la formation :

Lionel COLOMBEL
Ph.D. Administration (Canada)
Docteur en Sciences de Gestion (France)
Tel. + 33473177734
Lionel.colombel@uca.fr

Formation initiale :

Celina FERNANDES DA SILVA
Tel. +33473177724
Celina.fernandes_da_silva@uca.fr

Formation continue :

Morgane BOURDASSOL
Tel. +33473177767
fc.iae@uca.fr